

【证券时报】当好“前哨站”！

华源证券精准赋能区域经济

当好“前哨站”！华源证券精准赋能区域经济

原创 胡飞军 券商中国 2025年09月11日 09:11 广东



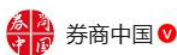
证券时报 中国证券业协会联合推出

做好“五篇大文章” 证券业作答进行时

编者按：

时代之笔擘画新章，金融活水润泽实体。在金融“五篇大文章”铺就的壮阔画卷中，证券业正以创新之墨挥毫作答。这是服务国家战略的使命担当，更是深化金融供给侧改革的生动实践。证券业以“国之大者”为经，以“民之关切”做纬，让金融血脉与实体经济同频共振，奏响中国式现代化的资本强音。证券时报联合中国证券业协会，推出“做好‘五篇大文章’ 证券业作答进行时”系列专栏，本篇为系列报道之三十，敬请垂注。

在金融行业加速数字化转型与科技创新的浪潮中，作为区域型券商，该如何落实好金融“五篇大文章”？管理总部地处华中的华源证券，探索了一条以科技金融与数字金融为核心双轮，深度融合区域战略与企业需求的路径。



👍 23 🔄 75 ❤️ 9 💬 写留言

在金融行业加速数字化转型与科技创新的浪潮中，作为区域型券商，该如何落实好金融“五篇大文章”？管理总部地处华中的华源证券，探索了一条以科技金融与数字金融为核心双轮，深度融合区域战略与企业需求的特色化之路，持续提升服务实体经济质效。

据悉，作为武汉市属唯一国有控股券商，华源证券一方面依托武汉金控集团的全链条资源禀赋，在智能投研、数字化风控、场景化服务等关键领域攻坚克难，不断锻造科技金融核心竞争力；另一方面，以全业务流程数字化转型为主线，推动数据要素与金融业务深度融合，用技术创新重构服务模式、提升服务质效，让数字金融服务更普惠、更精准、更智能，加速实现从传统券商向数字化金融科技证券公司的转型跃升，真正让金融“活水”精准灌溉科技创新与产业升级一线。

科技金融：“四维一体”服务模式

围绕“科技金融”文章，华源证券以“四维一体”服务模式，即创新融资工具、全周期服务、生态化培育、政企协同，构建覆盖企业全生命周期的综合金融服务体系。

在融资工具创新方面，华源证券响应国家科技创新战略，聚焦债券产品结构创新与资金精准直达。2025年5月，华源证券成功发行华中首单“科技创新+中小微企业支持”双贴标债券，70%募集资金以委托贷款形式定向支持东湖新技术开发区内科技型中小微企业。同年7月，作为牵头主承销商助力企业发行河南省首单面向专业投资者的非公开发行高成长产业债“25济康01”，有效帮助济康科技推动地方产业向“低污染、高效率、高信息化”转型。

在企业全周期服务上，华源证券打造了从初创到成熟的完整服务链，通过差异化融资方案 and 专业化服务团队，为科技企业提

供贯穿发展始终的资本支持和战略辅导。

据悉，该公司深度参与国家级集成电路重点项目首发(IPO)，破解“卡脖子”技术融资难题；同时，积极布局北交所，推动国家级绿色工厂科技企业辅导备案，实现绿色与科技创新深度融合。

在生态化培育方面，华源证券通过旗下股权投资平台华证资本，创新构建“调研先行+梯度投资+上市培育+集团协同+区域聚焦”五位一体的科技金融综合服务模式：一方面，通过早期孵化、中期培育、后期助推的差异化策略，打造科技创新企业成长的良好生态；另一方面，组织实施“鲲鹏计划”深度调研武汉科技型中小企业，有效支持武汉金控旗下“十亿百企”创投计划的实施，补足了本地早期投资短板。

此外，在政企协同方面，华源证券通过聚焦国资平台整合、项目评审与驻点招商三大服务领域，以专业化、综合性资本市场服务为纽带，累计完成94个项目初审报告、8场项目评审会，提供30多篇落地研判方案和130余条招商项目信息，为武汉科技创新中心建设注入金融动能，实现产业链与创新链的深度融合与强链补链。

数字金融：“四驱协同”数智化转型

面对数字经济时代的新机遇，华源证券将数字化转型视作提升服务能效的核心引擎，探索出一条以自主技术为底座、智能算法为核心、平台生态为载体、数据运营为纽带的“四驱协同”数字化路径。

在 AI 技术应用方面，2025 年，华源证券率先引入国产 DeepSeek 大模型，以“试点筑基、全域拓展”策略推动 AI 技术与业务深度融合。通过本地化部署筑牢数据安全防线，在财富管理领域落地智能投顾、智能客服等应用场景，并延伸至中后台合规审查、智能编程等环节，构建覆盖前中后台的智能化服务网络，全面提升业务处理效率与精准度。

在算法层面，华源证券自主研发的“配置大师”系统，首创“人生三笔钱”智能分层模型，深度融合多维度客户画像与动态生命周期分析，实现资金在灵活支取、风险保障与长期增值三大场景的科学、精准分配。其搭载的智能再平衡机制，依托实时市场数据监测与量化模型，显著提升了投资组合的稳健性与适应性，彰显了科技对金融服务本质的赋能价值。

在平台整合方面，华源证券以“华源财富”APP 为载体，融合“配置大师”与“e 顾”营销服务系统，打造全流程数字化财富管理体系。目前，相关系统已获国家版权局软件著作权认证，截至 2024 年底，华源财富 APP 客户账户盈利面达 77%，数字化服务渗透率 85%，客户资产管理（AUM）规模较股权变更前增长 347%。

数据运营方面，华源证券依托多维度客户画像与行为数据分析，持续优化服务模型与产品设计。通过智能化工具实现客户需求的精准识别与服务方案的动态调整，构建“数据—洞察—决策—执行”的数字化运营闭环，全面提升服务精准度与客户体验。

深度服务：贡献区域发展的华源力量

立足新发展阶段，为进一步作答好“五篇大文章”，华源证券表示，将继续在推动落实金融“五篇大文章”过程中不断探索特色发展模式，进一步深度融入湖北“支点建设”、青海产业“四地”建设和武汉金控集团“金融+实业”复合业态，以“精准锚定战略坐标、特色锻造核心优势”为路径，深度服务国家和地方发展战略。

在战略定位上，华源证券表示，将充分发挥“科技+金融”的双轮驱动优势，成为区域经济发展的“前哨站”、区域本土企业的“孵化器”、区域居民财富的“管理者”、区域产业转型的“大智库”，为区域经济高质量发展贡献华源力量。（来源：券商中国微信公众号 记者：胡飞军 责编：王璐璐校对：祝甜婷）